



TOP **3 EFFECTIVE** **CLIENT**

HOOKING METHOD

SEO STATION BY AOYON

সত্যি কথা বলতে কি Client Communication করতে গিয়ে কি ভাবে Client Hook করবেন এটি নিয়ে সমস্যায় পড়েনি এমন মানষু খুব কম ই আছে। আশা করি আজকের পর আপনাদের আর কোন সমস্যা হবে না ইনশা আল্লাহ!

আপনারা যারা Freelancing এ নতুন কিংবা অনেকদিন ধরে Marketplace বা Marketplace এর বাহিরে কাজ করতেছেন, সবার জন্য ই এই method ৩টি বেশ Effective হবে !

প্রথমেই খুব ভালো করে এই লাইনটা মাথায় ঢুকিয়ে নিন,

"Sales is about building relationships, not closing deals."

এর মানে হচ্ছে আপনার way of approach/communication যাই বলেন না কেন সেটির মুখ্য উদ্দেশ্য যেন থাকে relationship তৈরি করা!

এবার চলে ন ঝটপট মলু টপকে ফিরে যাই:

১) “Freemium Model: এই method-টির ব্যাসিক আইডিয়া হচ্ছে প্রথমে আপনার lead/potential client-কে ফ্রিতে Premium কিছু দেয়া। যাতে করে আপনার Service এর উপর একি সাথে তার Trust জন্ম নেয় এবং আপনার উপর সে reliable হয়ে পড়ে !

পৃথিবীর অনেক বড় বড় কম্পানি এই মডেলের উপর বিজনেস করে আজকে বিলিয়ন ডলারে কম্পানি হয়ে বসে আছে !

এখন প্রশ্ন হচ্ছে আপনি কি অফার করবেন?
ধরুন আপনি SEO নিয়ে কাজ করেন,

You can offer:

- a free website Audit
- A free Advice Report
- Competitors Analysis
- Keyword research
- Category on page SEO
- A page SEO

- Free Blog content
- Or anything that can add value

২) WIIFM (What's In It For Me):

আরেকটি জনপ্রিয় ও Effective একটি Client Hooking Method হল এই- WIIFM (What's In It For Me) মেথড, এর মানে হচ্ছে আপনার Service টি তার কেন দরকার?

সোজা বাংলায় বললে “ভাই আমার লাভ কি?”

আপনি যদি আপনার lead-কে এই জায়গায় Convince করতে পারেন তাহলেই Game Over! খুব সুন্দর করে আপনার Service-টা কেন Client এর দরকার সেটি তাকে বুঝিয়ে বলতে হবে !

সেই সাথে সবসময় মাথায় রাখবেন,

“Always think about your product or service from the customer's perspective.”

তাহলে প্রশ্ন হচ্ছে কি ভাবে এটা করবেন?

- Highlight the Benefits of your service
- Offer Something extra or a Discount (Applicable for Fiverr)
- Show an Action Plan

৩) FOMO (Fear of Missing Out):

এই ৩টি method এর মধ্যে সবচেয়ে effective হচ্ছে এই methodটি।

আপনি এমন ভাবে Client এর মনের মধ্যে ভয় ঢুকিয়ে দিবেন যেন আপনার Service-টা না নিলে তার জীবন ১৬ আনাই বৃথা! (Just Kidding)

চলেন দেখি নেই আপনি যদি SEO নিয়ে কাজ করেন তাহলে কিভাবে আপনি এই methodটা Apply করতে পারেন!

আপনি ক্লায়েন্টকে বোঝান, YouTube SEO না করলে ,

- No Organic views on your channel
- No Monetization
- No Brand Value
- Competitors Success
- No growth
- Ultimately Immense Loss!

আশা করি একটা lead-কে কিভাবে Client এ Convert করবেন সেটি নিয়ে একটু হলেও আপনাদের ধারণা দিতে পেরেছি !

শেষ করব Jeffrey Gitomer এর একটি উক্তি দিয়ে ,

"Great salespeople are relationship builders who provide value and help their customers win."

“Client Communication Hacks”

1. Get to know your client

It sounds simple, but it's essential. You might think you're delivering a good service, but do you know exactly what your clients do? What are their goals?

Understand their needs from the beginning and you'll get a grateful client. It will decrease the amount of changes to the project because every decision you make is with their goals in mind.

2. Respond promptly, but don't be desperate

Clients appreciate a reliable freelancer. They like when you respond to their emails and provide solutions.

3. Show your expertise

It's your job to guide your clients. Find out what they want and use it in your proposed solution. They appreciate when you listen. They want results and if you know the best way to get them, they'll appreciate you even more.

প্রথম মেসেজ কিভাবে দিবেন?

1. Congratulate Your Potential Client

“Hi Aoyon, excellent work on your recent 1k Subscriber.....”

Keeping up to date with your potential client is a must. Milestones and achievements are a great way to subtly get your foot in the door.

2. Ask a question?

“Hi Aoyon, You're making amazing videos! What is in your mind about your channel?”

Clients want to talk about the business they're proud of making. Not having constant 'hire me' messages.

By allowing them to describe the company, not only can you learn if it's right for you,

but you can also tailor your proposition to their information.

3. Flatter away

“Hi Aoyon, Loved your recent travel vlog on Thailand in your channel!”

People like having their hard work appreciated; make them feel their value. This shows that you’re interested, not just wanting business.



বাংলাদেশের সেরা SEO কোর্সে জয়েন হতে
ভিজিট করুন-

<https://seostationaoyon.com/>

আমার সাথে যোগাযোগ করতে WhatsApp করুন।
WhatsApp No: +880 1751-675747

আমাদের সাথে যুক্ত হতে নিচে দেয়া লিংকে ক্লিক করুন

